

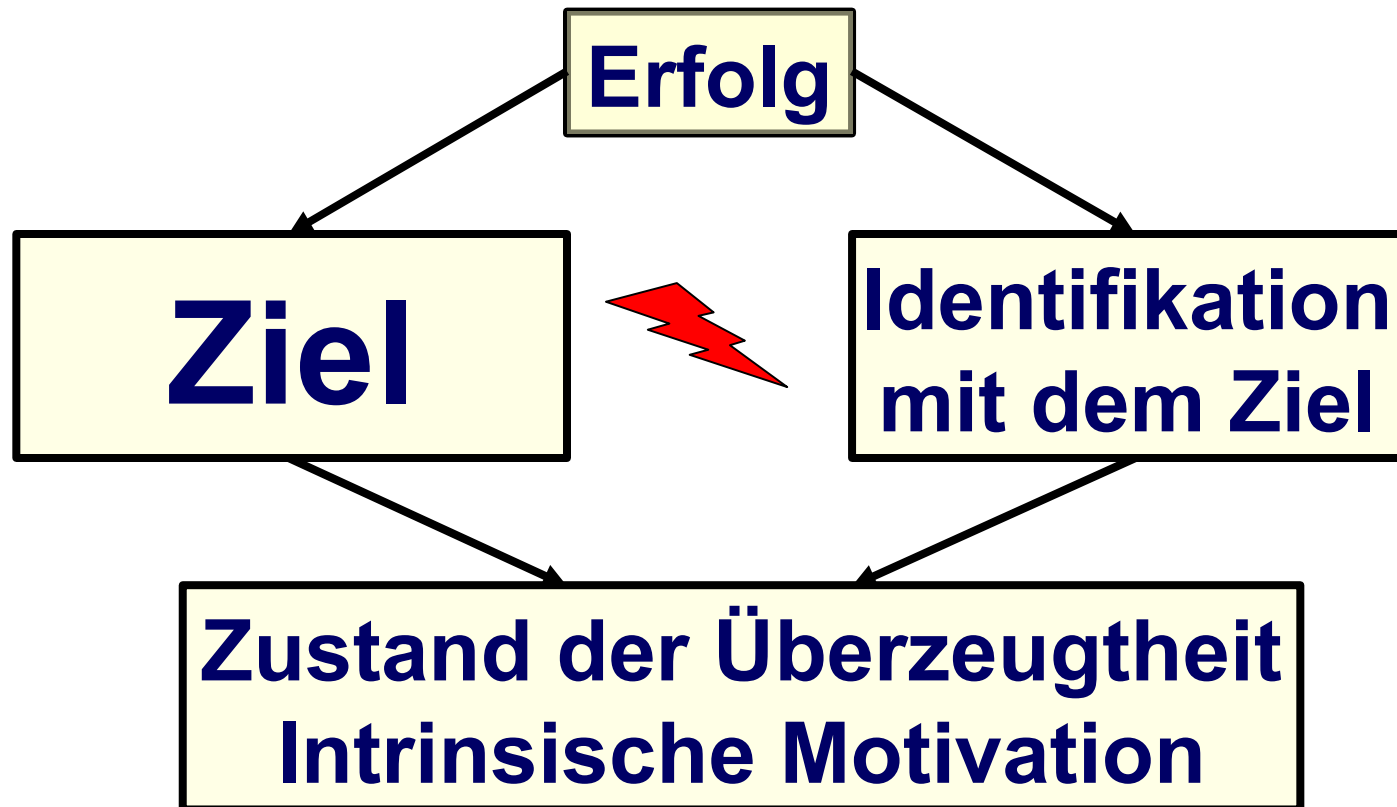
Selbstständig als Teletutor?!



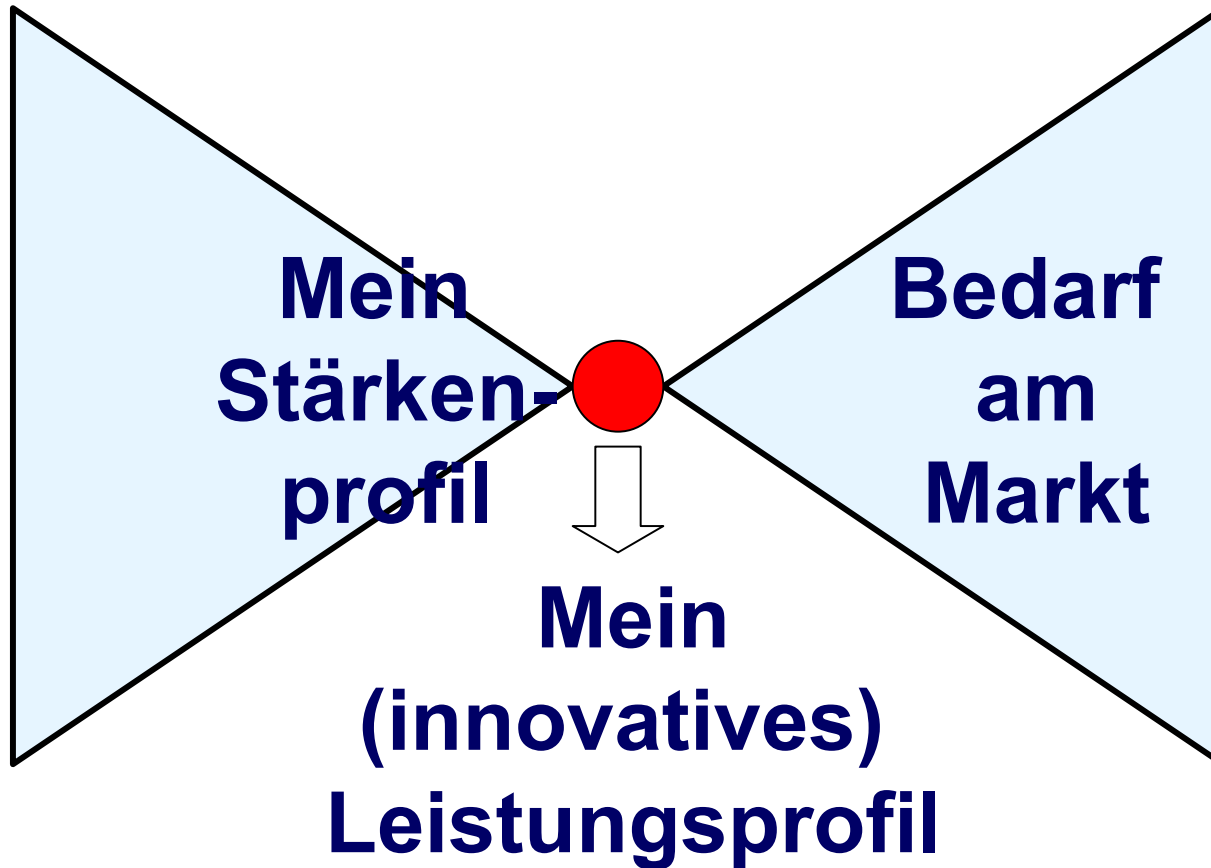
Vortrag im Rahmen der Veranstaltung
Treffpunkt@Learntec 2008
am 30.01.2008 in Karlsruhe

Dipl.-Kfm. Manfred Klute

Selbstständig



Analyse meiner Stärken



Marktnachfrage

Kunde hat ein brennendes Problem

Wer bietet die Leistung an?

Mit welcher Qualität?

Zu welchem Preis?

Wann?

Wo?

Mein Angebot



Marketingkonzept

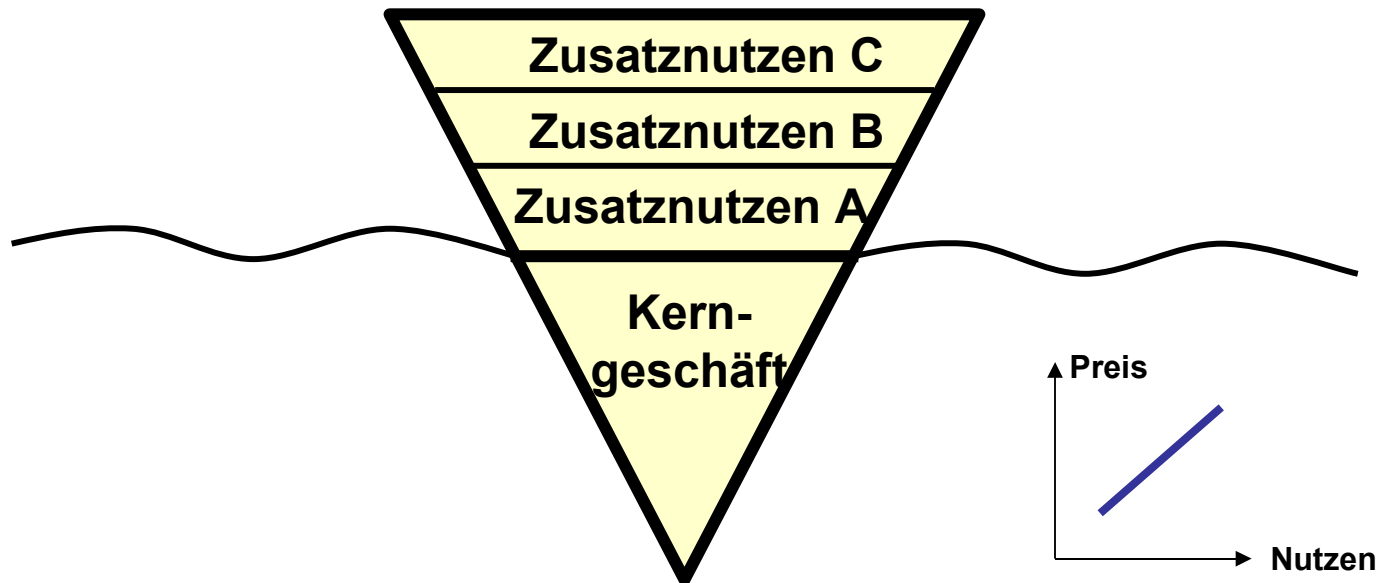
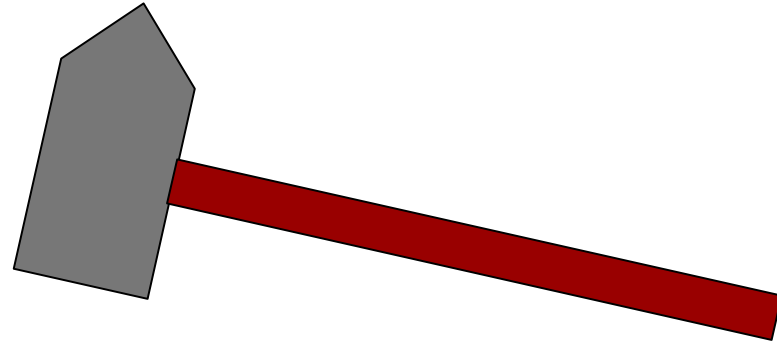
- 1. Was will ich verkaufen?**
 - ▶ marktorientiertes Leistungsprofil

- 2. An wen will ich verkaufen?**
 - ▶ Zielgruppenorientierung

- 7. Wie will ich verkaufen?**
 - ▶ Vertriebskanäle (direkt/indirekt)

Spezialisierung

Marktführerschaft
durch Zusatznutzen

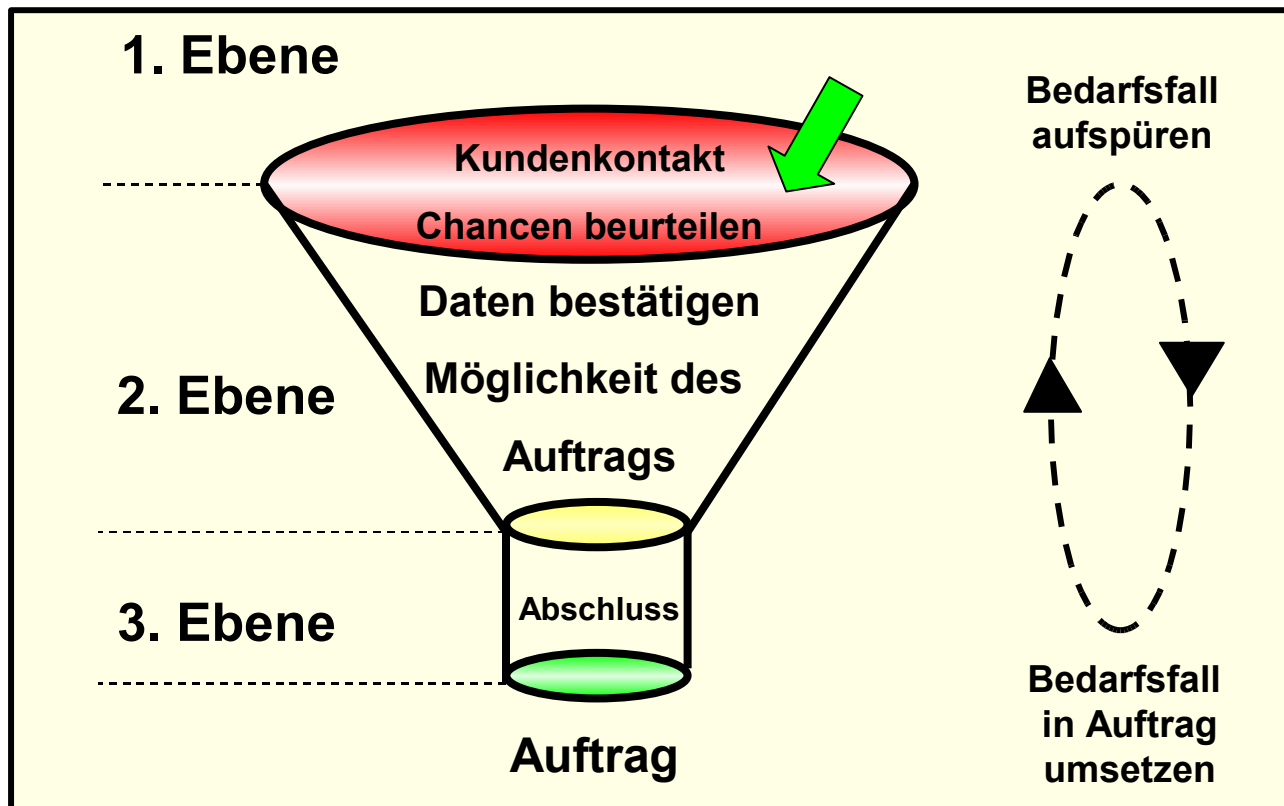


Vertrieb

Akquisition

+

Verkauf



Geschäftsmodelle

**Konzeptionelle
Beratung**

**Teletutorielle
Betreuung**
(inkl.
Blended Learning)

**Bildungs-
controlling**

**Software und
Systemplattform**

LMS und VC
Autorensysteme
Contenterstellungssysteme ...

Content und Produkte

Scriptentwicklung und WBT's
Video/Audio/Grafikproduktion
Contenterstellung ...

Partnerschaften

Kooperationen

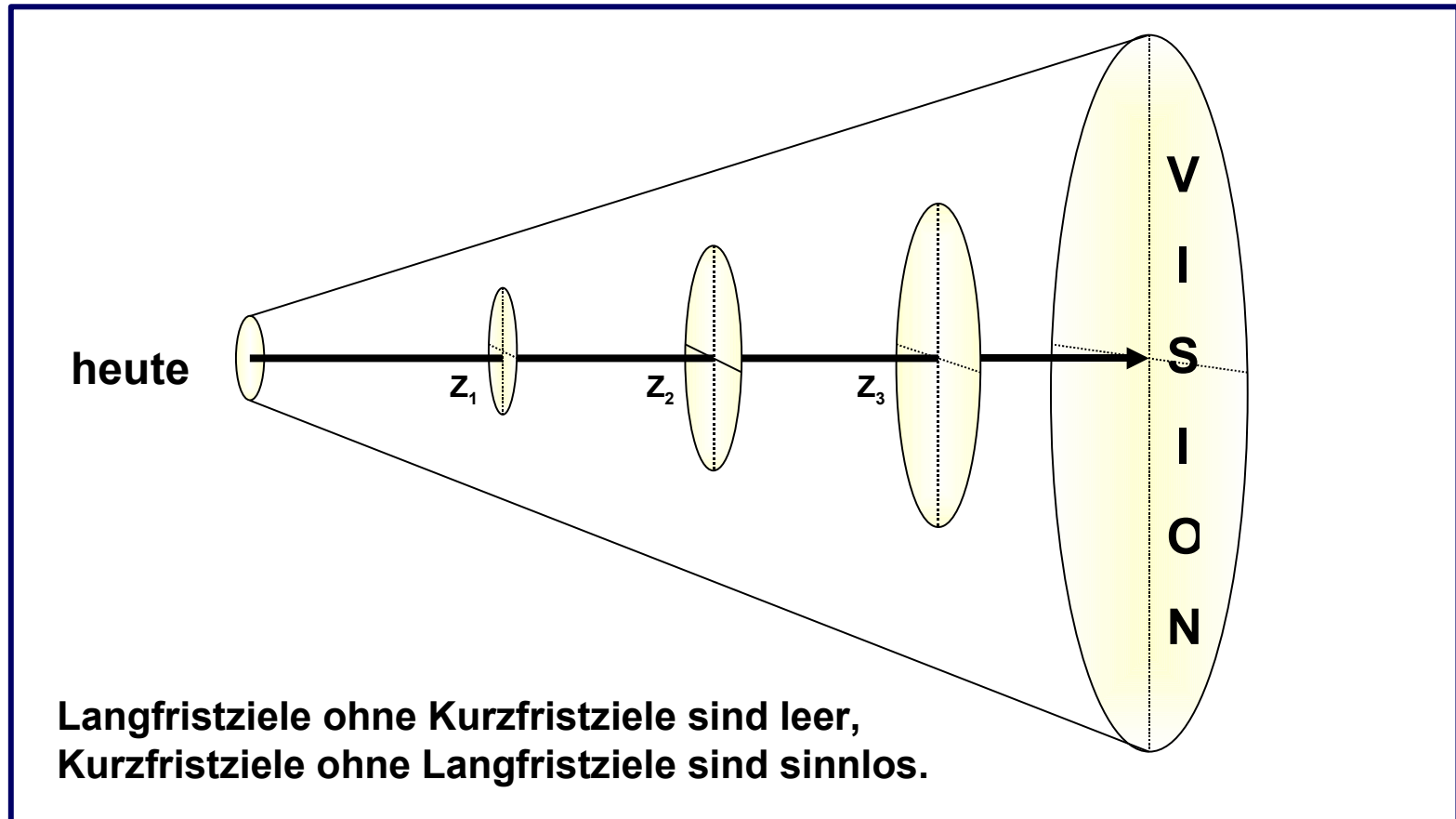
Joint Ventures

Businessplan

- der Fahrplan zum Erfolg -

- 1. Das Unternehmen**
- 2. Produkte und Dienstleistungen**
- 3. Märkte und Marktsegmente**
- 4. Marketing und Vertrieb**
- 5. Organisation und Management**
- 6. Finanzplanung (Umsatz, Ergebnis, Liquidität)**
- 7. Anlagen**

Vision und Ziele



Viel Erfolg bei der Umsetzung!

Selbstständig als Teletutor?!

Wir bieten:

- (Tele-) Beratung
- (Tele-) Coaching
- Vermittlung von Kontakten



Artikel zum Vortrag:

www.online-tutoring-journal.de/klute1.htm

Kontakt

KluteBremer.

Personalberatung • Mergers & Acquisitions

Dipl.-Kfm. Manfred Klute

Jahnstraße 54

25451 Quickborn

Telefon: +49 4106 626 500

Telefax: +49 4106 626 501

E-Mail: klute@klutebremer.de

**„Erfolg besteht darin,
dass man genau die Fähigkeiten hat,
die im Moment gefragt sind“**

Henry Ford (1863 - 1947)